Le Courrier du
BANQUIER
LA REVUE DE L'ASSOCIATION PROFESSIONNELLE DES BANQUES ET ÉTABLISSEMENTS FINANCIERS DU MALI

N°27 OCT. 2019

Dossier

- L'ALOURDISSEMENT DU BILAN DES BANQUES PAR LES IMMEUBLES HORS EXPLOITATION.
- VERS UNE NOUVELLE PHYSIONOMIE DU RECOUVREMENT DES CRÉANCES.

www.apbefmali.org / apbefmali@yahoo.fr

UBA
United Bank for Africa

Notre présence dans le monde

SOMMAIRE

DIRECTION DE PUBLICATION
M. Bréhima Amadou HAIDARA (Président de l'APBEF)

CHEF D'EDITION
Boubacar THIAM (Directeur exécutif de l'APBEF)

REDACTEUR EN CHEF
Moussa CAMARA

SECRETAIRE DE REDACTION
Fousséni J.W. TRAORE (PACT Afrique)

COMITE DE REDACTION
M. Youssouf TOURE (BDM SA) - Moussa CAMARA (BNDA) Tiémoko DEMBELE (ECOBANK) - Aïssata BA (BIM s.a.) - Mme SYLLA Safiatou DOUMBIA (ORABANK) - Mme DEMBELE Aïcha DIAKITE (FGHM-SA) - Mme MARIKO Maïmouna TRAORE (BSIC) - Mme BERTHE Maïmouna KANOUTÉ (BOA Mali) - Djénéba SIBY (BCS) - Oumou FANÉ (BAM) - Mory Badian KANE (BCI) - Ibrahim COULIBALY (BMS-sa) - Mahamadou MADANA (Alios Finance) - Mme SEYE Namissa LY (BICIM sa) - Mme TRAORE Kady BOLY (Coris BANK) - Mohamed SANGARE (FGHM)

CONCEPTION & IMPRESSION
PACT Afrique Mali - Tél. +223 76 23 23 06 / 20 28 08 39

TIRAGE
3 000 exemplaires

Page 04 **EDITO**

Page 06 **DOSSIER**
L'ALOURDISSEMENT DU BILAN DES BANQUES PAR LES IMMEUBLES HORS EXPLOITATION

Page 08 **VIE ET AGENDA DES BANQUES**

Page 20 **DOSSIER**
VERS UNE NOUVELLE PHYSIONOMIE DU RECOUVREMENT DES CRÉANCES

Page 22 **VIE ET AGENDA DES BANQUES**

M. BRÉHIMA AMADOU HAIDARA

Directeur Général de la BDM-SA
Président de l'Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers du Mali (APBEF)

Chers confrères et collègues,
Chers clients et partenaires,
Chers lecteurs,

L'Association Professionnelle des Banques et Etablissements Financiers du Mali organise, les 12 et 13 décembre 2019, la 9ème édition de la journée des Banques et Etablissements Financiers. L'organisation de cette 9ème édition intervient dans un contexte marqué par l'espoir **du retour à la** normalisation de la situation sécuritaire au centre et **de progrès dans le processus** de mise en œuvre de l'accord pour la paix et la réconciliation nationale, qui auront un impact très positif sur le système bancaire et sur le fonctionnement de l'économie malienne.

Pour marquer cette 9ème édition des journées des banques et établissements financiers, le thème général portera sur la digitalisation, un choix inspiré par les mutations que vit le système bancaire dans son ensemble.

En effet, la banque en ligne par le biais de sites internet, d'applications mobiles ou de tablettes a pris une place considérable dans la vie de millions de personnes. Le secteur bancaire ayant ainsi enregistré une profonde transformation digitale, fait de nos jours directement face aux exigences de ses clients et aux nouvelles attentes du marché.
Cette transformation digitale a malheureusement comme corollaires la naissance et la multiplication des attaques informatiques **contre** les banques et donc le développement de la cybercriminalité.

Les établissements de crédit se retrouvent du coup face à des défis inédits qui nécessitent des réponses appropriées.
En choisissant **donc** ce thème, la profession bancaire **malienne** ambitionne :

- D'analyser ce nouveau contexte et d'aborder les évolutions technologiques et méthodologiques indispensables pour transformer la banque d'aujourd'hui en banque de demain tout en la protégeant des attaques cybercriminelles.
- De proposer des nouvelles solutions aux clients dans le cadre de la célérité des opérations bancaires **mais aussi d'accroitre considérablement la bancarisation de nos concitoyens.**

L'Association Professionnelle des Banques et Etablissements Financiers **demeure convaincue que le secteur bancaire est et restera un acteur majeur dans l'animation et le soutien à l'activité économique de notre pays.**

Le Secteur se porte bien, **et démontre une grande capacité de résilience** face aux nombreuses crises sécuritaires, économiques et financières de ces dernières années. Il a pu maintenir une tendance haussière du Produit Net Bancaire malgré la crise politico- sécuritaire **que connait notre pays depuis 2012.**

Les crédits à la clientèle des banques maliennes tout comme leurs ressources continuent de croître.
En 2019, il est attendu des banques une participation active et de qualité à l'accompagnement financier de l'Etat pour lui permettre de réaliser les grands projets **comme l'atteste la dernière opération d'emprunt obligataire dont les ressources de 116 Milliards de F CFA ont été mobilisées pour 80% auprès des banques maliennes. Le même dynamisme est constatable s'agissant du financement des petites et moyennes entreprises, créatrices d'emplois dans notre économie.**

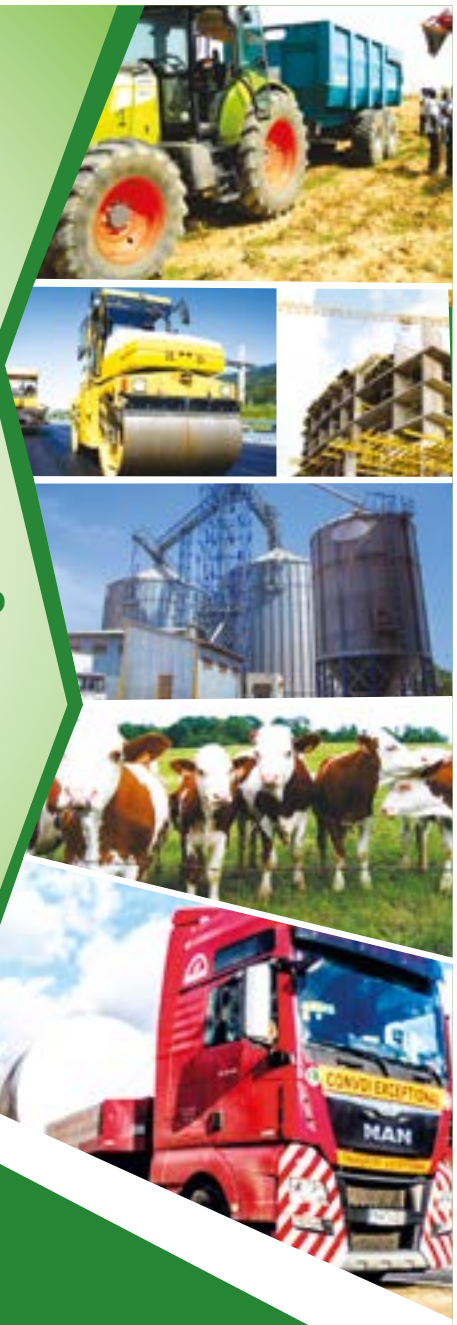
Je voudrais ainsi saluer l'esprit d'équipe des dirigeants des banques et établissements financiers du Mali mais également le courage, la volonté, l'enthousiasme, la détermination, l'esprit d'entreprise et d'écoute qui caractérisent le personnel bancaire. Ce sont là, des atouts majeurs pour la réalisation des objectifs de développement et de consolidation de nos Banques et Etablissements Financiers.

Je vous souhaite bonne lecture.

Bréhima Amadou Haidara
Président APBEF

FGSP
Fonds de Garantie pour le Secteur Privé

DES SOLUTIONS INNOVANTES POUR
LE FINANCEMENT DES ENTREPRISES



Agriculture, Elevage, Industrie, BTP
Transport, Services...

Tous vos problèmes
de financement désormais résolus !!!

- *Garantie de prêts bancaires*
- *Financement de projets et de fonds de roulement*
- *Avance sur marchés et diverses cautions*
- *Crédit-bail*

Conception : AMS

Contactez le FGSP-SA, Bamako-ACI 2000, Immeuble Me Kanda KEITA
Tél. : 20 29 08 55 / 20 29 08 56 ; Site web : www.fgsp.ml

Promo pub

L'ALOURDISSEMENT DU BILAN DES BANQUES PAR LES IMMEUBLES HORS EXPLOITATION

M. Cheick Oumar DIAKITE
Juriste

Les Banques de l'UMOA, en ce qui concerne la gestion de leurs parcs immobiliers, se trouvent aujourd'hui en pleine évolution et, d'une certaine manière, encore « au milieu du gué ».

Alors qu'elles ont procédé jusqu'en 2017 aux cessions qu'imposaient les transformations de leur cadre d'activité, elles doivent aujourd'hui s'assurer de l'efficience des moyens et procédures qu'elles mettent en œuvre pour gérer un ensemble immobilier soit détenu en propriété, soit pris à bail encore très important.

Cet ensemble est constitué par les deux catégories d'immeubles en exploitation et hors exploitation.

Dans le cas d'espèce, notre article porte sur les immeubles hors exploitation qui désignent l'ensemble des actifs détenus par une entreprise, mais non utilisés et n'étant donc pas pris en compte dans le budget d'exploitation de l'activité.

Sur le plan comptabilité et financier, une entreprise possède deux types d'actifs (actifs exploitation et hors exploitation).

- Les actifs d'exploitation correspondent aux actifs ayant un lien direct avec l'activité. Il s'agit entre autres des biens immeubles, stocks de produits finis et marchandises, outils de production, créances sur les clients, valeurs mobilières de placements et disponibilités.

- Les actifs hors exploitation correspondent en revanche aux actifs n'ayant aucun lien avec l'activité l'objet de notre article.

Il a été relevé que les immeubles acquis par les banques de l'Union monétaire ouest africaine (UMOA) à titre de réalisation de garanties sur des clients défaillants, risquent de peser assez lourdement sur leur bilan comptable pour des raisons des surévaluations des garanties hypothéquées et la non cession de ces biens.
En effet, depuis 2018, un nouveau dispositif prudentiel relatif à la réglementation des immobilisations hors exploitation, et à la limitation du total des immobilisations et des participations par rapport aux fonds propres, est applicable aux établissements de crédit et aux compagnies financières de l'UMOA.

Selon ce texte, les établissements de crédit et compagnies financières de l'UMOA ont désormais un délai maximum de deux ans pour « disposer » des immeubles saisis dans le cadre de la réalisation des garanties immobilières sur les clients défaillants. Passé ce délai, ceux-ci devront être entièrement « financés sur les ressources propres » de l'établissement qui peut être un risque pour le capital.

A cela s'ajoute celle relative au respect de la limite à « un maximum de 15 % » de ses fonds propres de base pour le montant global des immobilisations hors exploitation dont l'établissement peut être propriétaire.
Cette innovation inédite dans la zone UMOA risque d'avoir des conséquences sérieuses sur le bilan des banques maliennes, eu égard à la valeur assez élevée de leur portefeuille d'actifs immobiliers saisis.

On retrouve pratiquement les mêmes volumes d'actifs immobiliers saisis en termes de valeur dans les banques de l'UMOA. C'est un portefeuille qui tourne selon les estimations entre 5 à 7 milliards FCFA par banque.

Généralement, c'est à la fin d'année qu'il ressort dans le bilan de la banque. Et c'est là qu'on constate le problème de la non liquidité de ces biens. Cela influe négativement sur le bénéfice annuel de la banque.

Cette situation pourra donc engendrer des conséquences néfastes pour les banques de l'UMOA si celles-ci devaient être amenées à provisionner un tel montant d'actifs immobiliers sur leurs fonds propres.

Ainsi, le nouveau dispositif prudentiel en question prévoit toutefois une dérogation en ce qui concerne les immeubles acquis à titre de réalisation de garanties. Celle-ci étant accordé au cas par cas par la Commission bancaire de l'UMOA.

En la matière, la dérogation peut être accordée grâce aux justificatifs de la non déshérence du portefeuille.

Et pour prouver que le portefeuille n'est pas en déshérence, il faut démontrer à la commission bancaire que la banque ou l'établissement financier en question en tire quelque chose (bail). Qu'il y ait une stratégie de cession qui est mis en place, etc.

A ce niveau, la gestion efficiente de leur portefeuille d'actifs immobiliers constitue un des talons d'Achille des banques et établissements financiers de la zone UMOA en occurrence celles maliennes.
Par ailleurs, il a été toujours déceler une déficience dans la gestion des IHE qui n'est pas une activité à laquelle les banques accordent un grand intérêt. Car elles sont plus portées vers le côté compétitif de leur activité, à savoir les opérations de crédit.

En conclusion, la gestion des IHE engendrant un état de fait qui occasionne pourtant un véritable manque à gagner pour ces établissements. Ceci, dans la mesure où une gestion efficiente de ce portefeuille leur serait profitable. Il est nécessaire de prendre en charge la gestion de ces actifs immobiliers saisis car c'est une source de profit. Faisant partie, bien entendu, du portefeuille immobilier hors exploitation de la banque, l'objectif est de le rentabiliser en attendant leur cession. Et à ce niveau, les banques étant peu outillées, il est important de confier la gestion à des professionnels.

M. Cheick Oumar DIAKITE
Juriste

DANS UN MONDE QUI CHANGE,
L'INVESTISSEMENT ACCOMPAGNE
LA CROISSANCE DE VOTRE BUSINESS

CRÉDIT-BAIL
- Financement jusqu'à hauteur de 100% de vos projets
- Durée de location adaptée
- Accès rapide au crédit
bicim.ml | 20 700 700

BICIM
GROUPE BNP PARIBAS

La banque
d'un monde
qui change

Promo pub

PUBLI-RÉDACTIONNEL

5ème Anniversaire de Coris Bank International Mali

un événement qui a tenu toutes ses promesses

Le splendide cadre de la salle Baobab du Sheraton Hôtel de Bamako a servi de décor au 5ème anniversaire célébrant l'ouverture de Coris Bank International au Mali. C'était en présence du Ministre Délégué auprès du Ministre de l'Économie et des Finances, Chargée du Budget, Madame BARRY Aoua SYLLA, du Ministre de l'Économie Numérique et de la Prospective, Madame Kamissa CAMARA, du Ministre de la Promotion de l'investissement Privé, des Petites et Moyennes Entreprises et de l'Entreprenariat National, Madame Safia BOLY, et de celui de la Formation Professionnelle et de l'Emploi, Maître Jean Claude SIDIBÉ.

Cet évènement, qui a également réuni la crème des opérateurs économiques maliens ainsi que plusieurs personnalités de marque, s'est déroulé au cours d'une soirée de gala animée entres autres par l'orchestre Soul Train Band, le comédien Koma DIABATÉ et l'artiste Sidiki DIABATÉ. Une soirée marquée également par la proclamation des résultats du concours de projet numérique « CORIS CHALLENGE ».

C'est ainsi que des prix ont été attribués au premier lauréat :
Mme DIALLO Fatoumata DIAWARA, avec une somme de 2 500 000FCFA ,
au 2ème prix : M. Seybou HAÏDARA, avec la somme de 1 500 000 F CFA
et enfin au 3ème prix : M. Moussa DOUCOURÉ, avec la somme 1 000 000 F CFA.

À l'entame de ses propos, Madame SIDIBÉ Aïssata KONÉ, le Directeur Général de Coris Bank International Mali a remercié l'ensemble de ses collaborateurs, les clients et partenaires qui ont contribué à l'expansion de Coris Bank International Mali.

Aujourd'hui, Coris Bank International Mali est devenue un acteur clé du développement du Mali. C'est donc pour marquer d'une pierre blanche ses cinq ans de présence au Mali, qu'elle avait donné rendez-vous à ses actionnaires, clients, partenaires et opérateurs économiques au Sheraton Hotel de Bamako, ce vendredi 2 août 2019 pour une soirée de gala durant laquelle « Corisiennes et Corisiens » ont pu partager un moment convivial avec leurs invités, autour d'une bonne programmation artistique.

CBI, La Banque Autrement !

La Banque Autrement
www.corisbank.ml

CORIS BANK INTERNATIONAL

B.C.S. SA

BANQUE COMMERCIALE DU SAHEL S.A.

Présentation des voeux du personnel de la **BCS** auprès de la Direction Générale

A l'occasion de la fête de la Tabaski

RESPONSABILITÉ SOCIÉTALE DE L'ENTREPRISE (RSE) :
la machine tourne à plein régime à la BNDA

Plus de 10 millions aux déplacés de Dialakorobougou et 5 millions à la commune de Mondoro

Dans le cadre de la mise en œuvre de sa politique de Responsabilité Sociétale de l'Entreprise(RSE), la BNDA a procédé, le mardi 28 mai 2019 à Dialakorobougou, à la remise de denrées alimentaires aux déplacés des cercles de Koro et de Bankass, installés sur le site de la zone citée. Les dons étaient constitués de 300 sacs de de riz de 50 kg, 100 sacs de mil de 100 kg, 30 sacs de sucre de 50 kg. En plus des denrées alimentaires, une somme d'un million a été octroyée aux déplacés, soit une somme totale de 10 605 000 F CFA. Les bénéficiaires sont au nombre de 308 déplacés dont 138 homme, 170 femmes parmi lesquels 46% sont des enfants de moins de 11 ans, 36% sont des moins de 18 ans, 14% des bébés et 4% sont des personnes âgées. La cérémonie a pris fin par la remise symboliques des sacs de mil, de riz et sucre à quelques déplacés ainsi que l'enveloppe d'Un million remise par le DG de la BNDA au représentant des déplacés.

C'est dans cette même dynamique que la banque verte a donné une enveloppe de 5 millions de F CFA à la commune rurale de Mondoro. La cérémonie de remise du chèque géant a eu lieu le lundi 05 août 2019 au siège de la banque.

Les bénéficiaires, par l'entremise du vice-président de l'association, M. Amadou ONGOIBA, ont salué le geste de haute portée humanitaire de la BNDA qui mettra du baume au cœur de beaucoup de familles meurtries de Mondoro. Le représentant du ministre de la Santé et des Affaires sociales, M. Moussa Sissoko a loué les qualités de banque citoyenne de la banque dont les initiatives viennent en appoint de celles de l'Etat.

SALON DE L'ENTREPRENARIAT ET DES PETITES ET MOYENNES ENTREPRISES (PME)

Le Président de la République au stand de la BNDA

Le Centre International de Conférences de Bamako (CICB) a abrité, du 22 au 26 juillet 2019, le tout premier salon de l'Entreprenariat et des Petites et Moyennes Entreprises (PME). La BNDA s'y est affichée en grand en tant que l'un des principaux partenaires de l'événement. Et c'est à juste titre que son stand a été visité, à la cérémonie d'inauguration, par le Président de la République, Son Excellence Ibrahim Boubacar KEITA, accompagné de beaucoup de hautes personnalités dont Mme Safia BOLLY, ministre de la Promotion de l'Investissement privé, des PME et de l'Entreprenariat national. Recevant le président de la République, les représentants de la Banque dont le Directeur général, M. Souleymane WAIGALO, ont fait un zoom sur l'apport de la banque en termes d'accompagnement, de soutien et de financement de l'économie malienne. Les illustres visiteurs du jour ont eu du mal à cacher leur satisfaction et leur émerveillement devant le rôle avant-gardiste de la BNDA dans le développement du pays.

COUPE BNDA 2019 : CALL ME REMPORTE LE TROPHÉE

La 12 ème édition de la coupe BNDA de football a connu son épilogue le samedi 27 juillet 2019 avec le sacre de CALL ME aux dépens de l'EDM S.A, par le score d'un 1-0. C'était sous la présidence du Directeur général, M. Souleymane WAIGALO. L'unique but de la partie a été marqué par Boubacar SOUMANO sur penalty à la 60 ème minute. En levée de rideau, l'expérience des Vétérans a eu raison de la fouge des jeunes. Les Vétérans ont disposé de l'équipe A par le score sans appel de 3-0.Comme les années précédentes, la tombola a fait des heureux. Trois béliers et une moto Jakarta sont revenus aux plus chanceux. La 12 ème édition a vécu, vivement la 13 ème!

Nomination du Directeur Général

Madame HAÏDARA Zeinabou KOUREÏCHY, précédemment Directeur Général Adjoint et assurant l'intérim du Directeur Général depuis décembre 2017, a été confirmée au poste de Directeur Général à la faveur de la 31ème Session du Conseil d'Administration, tenue à Dakar le 15 mars 2019 à Dakar.

Titulaire d'un Diplôme de 3ème Cycle, spécialisé en Audit et Contrôle de Gestion et une maitrise en Finances, Madame HAÏDARA, mariée et mère de quatre enfants, a choisi le métier de Banque.

Forte d'un cumul d'expériences dans le secteur bancaire, avec des compétences abordées en Finances et Comptabilité, elle a été respectivement Directeur de l'Audit et Directeur Financier jusqu'à sa nomination.

Dans un environnement bancaire de plus en plus concurrentiel, elle entend hisser la BCI-MALI, ainsi que sa succursale du Sénégal au rang des grandes Banques de l'Union.

Madame HAÏDARA Zeinabou KOUREÏCHY, Directeur Général de la BCI Mali

BOA Express

TRANSFERT D'ARGENT
RAPIDE ET SÉCURISÉ

- Bénin
- Burkina Faso
- Côte d'Ivoire
- Mali
- Niger
- Sénégal
- Togo

BANK OF AFRICA
Groupe BMCE BANK

FGHM sa

PROGRAMME IMMOBILIER
HAUT STANDING

TYPE F5 DUPLEX - SAMAYA

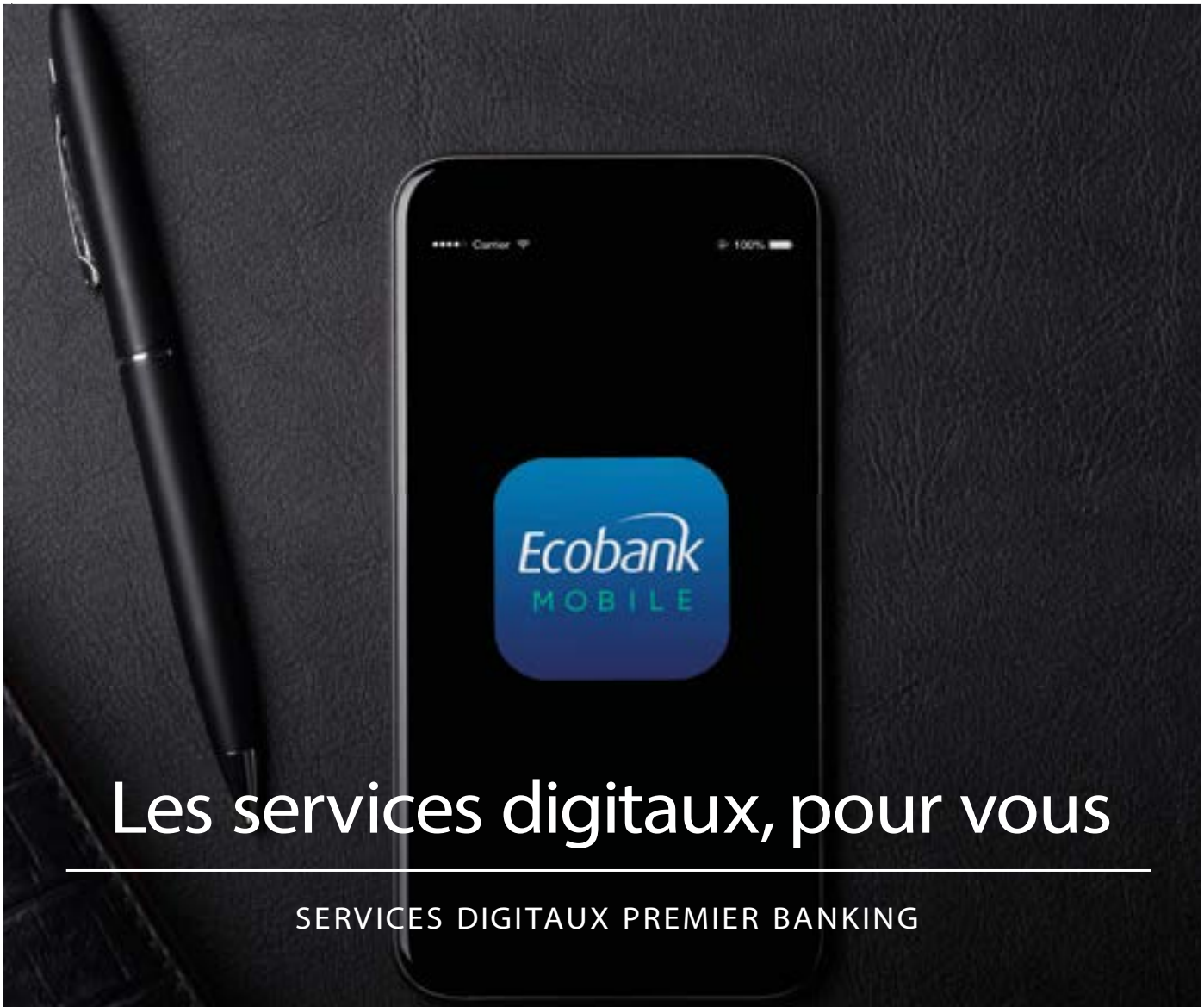
Atouts de la Cité SAMAYA

Le FGHM-sa a le plaisir de vous annoncer la réalisation d'un programme immobilier de Haut standing à SAMAYA.

- **Cité résidentielle sécurisée en bordure de route, d'où un accès facile**
- **Située à 5 km du centre de l'ACI 2000 (quartier d'affaires de Bamako)**
- **La Cité dispose d'un niveau de viabilisation de niveau 4 (voies bitumées, réseaux d'électricité et éclairage public, adduction d'eau, évacuation des eaux pluviales)**
- **Sécurisation du prêt par la garantie hypothécaire que nous offrons**

PLAN

Promo pub



Les services digitaux, pour vous

SERVICES DIGITAUX PREMIER BANKING

Nos clients Premier Banking ont un accès 24/7 à un éventail de solutions digitales primées, instantanées et faciles à utiliser en self-service à tout moment et en tout lieu.

Pour plus d'information, visitez ecobank.com/premier ou contactez votre chargé de compte

PREMIER BANKING
from Ecobank

Encore plus de services sur l'Appli Ecobank Mobile

ecobank.com

Ecobank
La Banque Panafricaine

Promo pub

Atlantique Mobile, est une excellente application spécialement conçue pour la clientèle de Banque Atlantique.

Totalement gratuite, Atlantique Mobile intègre des fonctionnalités inédites et exclusives allant de la reconnaissance faciale à la modification du plafond de carte.

Option Transfert Vers GAB pour envoyer de l'argent partout dans l'espace UEMOA

Atlantique Mobile propose parmi ses nombreuses fonctionnalités, le service Transfert vers les GAB du réseau Banque Atlantique.

Avec l'application Atlantique Mobile, le client peut effectuer des transferts d'argent sans carte bancaire « Mobile to GAB » vers n'importe quel bénéficiaire dans l'un des 8 pays de l'espace UEMOA.

Pour le retrait, pas besoin de carte. Il suffit de communiquer au bénéficiaire la référence et le code du transfert. Ce dernier pourra ainsi disposer des fonds dans un Guichet Automatique Banque Atlantique à partir de l'option « Services sans carte »

Le service transfert vers GAB est disponible 24H/7 au coût fixe de 1000 FCFA quel que soit le montant du transfert.

Atlantique Mobile est disponible sur Google Play Store pour les dispositifs Android ainsi que sur Apple App Store pour iOS.

Une fois téléchargée et installée sur son mobile, le client dispose d'une application sécurisée, simple et agile pour piloter ses cartes bancaires et ses comptes, au-delà des performances classiques de consultation et de transaction.

Promo pub

BSIC
La BSIC-Mali avec son réseau de 15 agences locales est une filiale du Groupe BSIC présent dans 14 Etats africains.
Bénin - Burkina Faso - Centrafrique - Côte d'Ivoire
Gambie - Ghana - Guinée Conakry - Libye - Mali
Niger - Sénégal - Soudan - Tchad - Togo.
BSIC MONEY
#144#41#
RELIEZ VOS COMPTES
BSIC ET Orange Money
FAITES VOS OPÉRATIONS
7J/7 ET 24H/24
Disposez de fonds partout au Mali, dans la zone UEMOA, à l'international et même sur les sites web marchands.
20 70 60 00 – www.bsicbank.com/mali
La Banque au Service de Vos Ambitions
BSIC

Promo pub

BICIM
GROUPE BNP PARIBAS

UNE COLLABORATRICE DE LA BICIM FAIT DON DE TABLES-BANCS À DES ÉCOLES PUBLIQUES MALIENNES DANS LE CADRE DU PROGRAMME «Help2Help»

Mme Aminata Coulibaly, collaboratrice à la BICIM, en association avec le «Rotary Club Bamako Djoliba», a été l'un des trois lauréats de la deuxième édition du Programme «Help2Help» lancé par la banque en octobre 2018 dans le cadre de sa politique RSE.
Ce programme permet d'apporter une aide financière à des associations de solidarité dans lesquelles les collaborateurs de la BICIM sont impliqués à titre bénévole et personnel.

Le Groupe Scolaire Sébé COM du CAP de Sébénicoro à Bamako et le Groupe Scolaire de Dalala à Kati, sont les bénéficiaires du projet porté par Mme Aminata Coulibaly qui a souhaité apporté son aide à travers un don de tables-bancs à ces deux écoles publiques.
Le geste de Mme Aminata Coulibaly fait suite au constat des conditions d'études difficiles des centaines d'enfants défavorisés de ces établissements où certains élèves se retrouvent à quatre sur un même banc tandis que d'autres étudient à même le sol.
Ce don permettra au Groupe Scolaire Sébé COM, de bénéficier de 33 nouvelles tables-bancs. Quant au Groupe Scolaire Dalala, il a été doté de 42 nouvelles tables-bancs. Les cérémonies de remise de don ont eu lieu respectivement le 19 et le 20 juin 2019.

LA BICIM RÉCOMPENSÉE MEILLEURE BANQUE COMMERCIALE AU MALI PAR «INTERNATIONAL BANKER»

La BICIM a obtenu pour cette année 2019 la récompense de «Meilleure banque commerciale» et «Meilleure innovation dans la banque de détail» au Mali.

L'annonce a officiellement été faite le jeudi 04 avril 2019 à la clientèle de la banque. La Direction Générale a tenu à féliciter l'ensemble du personnel pour son engagement et ses résultats qui ont «permis d'atteindre ce niveau d'excellence et d'obtenir ces récompenses prestigieuses».
Les «2019 Banking Awards» récompensent les entreprises qui ont excellé dans la fourniture d'un service sans précédent à leurs clients tout en maintenant en permanence un niveau élevé de conformité réglementaire.
Cette récompense fait suite à un sondage auprès de la population malienne à l'issue duquel la BICIM a été nominée avec d'autres banques de la place pour le programme de récompenses soumis en ligne via la page de nominations sur le site Web d'International Banker. International Banker est la publication «incontournable» pour tous les professionnels travaillant dans le secteur de la finance. Il a un lectorat de 100 000 décideurs de haut niveau dans le monde entier et couvre tous les domaines de la banque et de la finance, y compris la Gestion des risques, la Finance structurée, le Trading, l'Analyse des entreprises, la Responsabilité Sociale des Entreprises et les Technologies.

Connaissez-vous Orabank ou ses produits ?

Le mardi 16 juillet sous un soleil brillant, Orabank Mali a animé quelques grandes artères de Bamako à travers un roadshow. Il s'agissait d'un camion sonorisé, décoré aux couleurs de la banque, avec de charmantes hôtesses à son bord pour poser des questions sur Orabank et ses produits aux citoyens qu'elles ont rencontré tout au long de la journée. L'objectif était de faire connaitre la banque, ses valeurs et ses produits. Les réponses des joueurs étaient gratifiées de cadeaux comme des bouteilles d'eau minérale personnalisées, des éventails, des imperméables, des cache-nez et des sacs. La caravane a d'abord quitté le siège de Orabank à Hamdallaye ACI 2000 pour se rendre à Boulkasoumbougou, Missabougou, Faladjè, Kalaban Koro, Torokorobougou, Badalabougou, Sébénikoro et Djicoroni Para.
Les produits que le public a eu l'occasion de découvrir était : les Packages, les différents types de prêt, le Parrainage de compte, les différentes cartes bancaires, le E-Banking, le SMS banking…

Danse, les Orabankers dansent !

Le personnel d'Orabank Mali et quelques sympathisants de la banque ont participé à un flash mob lors de la 11ème édition de Bama Art, un festival urbain mensuel. C'était le samedi 06 juillet 2019 sur les berges du fleuve Niger, dans la capitale malienne. L'objectif était une fois de plus de faire connaitre ou reconnaitre Orabank parmi la quinzaine que compte le Mali. L'équipe de Orabank Mali a préparé l'évènement pendant plusieurs jours, renforçant les liens entre les uns et les autres, dans la bonne humeur et la convivialité. La prestation s'est soldée par un barbecue au domicile d'un collègue.

Après sa journée de don de sang, Orabank célèbre la journée Mondiale du donneur de sang

Orabank Mali a participé le 14 juin dernier, aux côtés du Centre National de Transfusion Sanguine, à la célébration de la journée Mondiale du donneur de sang. C'était une journée placée sous le thème «Le don de sang comme facteur de cohésion sociale».
Par la voix de son secrétaire général, le Ministère Malien de la Santé a remercié Orabank «pour son acte de solidarité». «Par ce sponsoring vous montrez que votre rôle n'est pas seulement de garder notre argent mais vous nous soutenez humainement».

LES RELATIONS FINANCIERES SE RENFORCENT ENTRE LA BADEA ET LA BMS-SA

Le Directeur Général de la Banque Arabe pour le Développement Economique en Afrique (BADEA), Mr Sidi Ould Tah et sa délégation ont rencontré, le mardi 30 Juillet Mr Alioune Coulibaly, Directeur Général de la Banque Malienne de Solidarité (BMS-SA) entouré de ses collaborateurs, en présence de Mr. Elie Aramah, Directeur de la Dette Publique. Pour faire le point des relations entre les deux institutions bancaires et décanter les goulots d'étranglement nuisant au bon fonctionnement des lignes de crédit. Les nouvelles perspectives envisagées par la BADEA en faveur de ses partenaires ont aussi fait l'objet d'une attention particulière des participants à la rencontre.

En rappelant aux visiteurs de marque que la coopération économique de la BMS-SA avec la BADEA a commencé avec une première ligne de crédit de deux milliards de nos francs octroyés à l'état malien qui rétrocéda ladite somme à la BMS le 23 septembre 2011. Une seconde ligne de crédit d'un montant de de 15 millions de dollars américains destinés au financement de projets du secteur privé dans les différents secteurs économiques du Mali.

Dans l'exécution de ces lignes de crédit, force est de reconnaitre que des obstacles liés à l'environnement juridique du commerce international entravent le fonctionnement correct de ces deux premières lignes de crédit. Avec notamment le rejet des remboursements libellés en dollar américain. Ce qui fait croire à un non remboursement alors qu'il n'est pas un. Le Soudan qui abrite le siège de la banque internationale était sous embargo américain et systématiquement le système de transfert international rejetait tous les paiements en dollars américains. La troisième ligne de crédit de 30 millions de dollars US signé le 05 Avril 2019 à Marrakech n'est pas encore encaissée du fait de ces mêmes aléas.

Sidi Ould Tah a pris bonne note de ces difficultés majeures et a indiqué que son institution autorise désormais la BMS-SA à payer en euros et que son financement s'effectuera également dans la même monnaie. Il reste seulement à faire les formalités administratives nécessaires. Quant aux rallongement de la durée des deux premières lignes de crédit, le directeur général de la BADEA s'est dit personnellement favorable à la requête tout en précisant que c'est à son service technique d'étudier et de proposer la solution finale.

Le Directeur Général de la BADEA a exposé à la haute direction de la BMS-SA la nouvelle stratégie adoptée par sa banque après l'augmentation de son capital. A l'horizon 2030, la BADEA évoluera désormais sur quatre axes : le financement d'infrastructures, le développement de chaine de valeur, l'entreprenariat des jeunes et des femmes et le développement des structures privés de commerce. Il a ajouté qu'à partir de 2020 le financement des exportations des pays membres (plus seulement les pays arabes) seront aussi financées par la BADEA et toutes opérations renforçant le pouvoir d'achat des paysans.

DIX MILLIARDS DE FRANCS CFA DE REFINANCEMENT EN FAVEUR DE LA BMS-SA

La Banque Ouest Africaine de Développement(BOAD) et la Banque Malienne de Solidarité (BMS-SA) consolident leurs relations financières bilatérales. En effet, M. Abdoulaye Latif, nouveau Représentant résident de la BOAD au Mali et M. Alioune Coulibaly, Directeur Général de la BMS-SA ont signé ce mardi 13 Aout au siège de la banque à l'ACI 2000 une convention de prêt pour la mise en place d'une quatrième ligne de refinancement en faveur de la Banque Malienne de Solidarité.

D'un montant de dix milliards de francs CFA, cette ligne est destinée au refinancement des crédits consentis par la BMS-SA à des petites et moyennes entreprises (PME)pour leurs projets d'investissements productifs. Ce fut l'occasion pour les deux responsables d'institutions financières de se réjouir de la bonne gestion de concours antérieurement octroyés et du renforcement de leur coopération économique et financière bilatérale. Ils étaient entourés de leur proches collaborateurs.

BMS S.A.
BANQUE MALIENNE DE SOLIDARITE
BMS S.A., la meilleure réponse à vos besoins.

BANQUE ATLANTIQUE MALI S'ENGAGE DANS LE FINANCEMENT DU PROJET PILOTE DE 2 ÉCOLES VERTES DANS LE DISTRICT DE BAMAKO, COÛT TOTAL DU FINANCEMENT 16 MILLIONS FCFA.

l'accord a été signé le mardi 9 juillet dernier, par M. Habib BLEDOU, Directeur Général de BAML et Mme KEITA Aminata MAIGA, 1ère Dame de la République du Mali

Dans le cadre de ses activités RSE, Banque Atlantique MALI, filiale du Groupe Banque Centrale Populaire du Maroc, a procédé à la signature d'une convention de partenariat avec l'ONG Agir portant sur le financement du projet pilote de 2 écoles vertes dans le district de Bamako.

Banque Atlantique est un acteur de référence, reconnu au Mali, fortement impliqué dans la transformation économique du pays. Son engagement citoyen s'articule autour de 4 axes d'intervention (social, entreprenariat, environnement et culture) qu'elle investit pour innover dans son modèle, faisant émerger les bases d'une économie responsable Le projet « Ecole Verte » vise à créer des milieux d'éducation sains, à haute performance et à former des éco-citoyens de demain. Il consiste en :

- L'installation d'une source d'énergie renouvelable pour la fourniture d'électricité,
- L'installation d'une pompe à eau à partir d'un forage.

La phase pilote du projet concernera 6 établissements du district de Bamako dont 2 financés entièrement par Banque Atlantique Mali : Groupe scolaire Mamadou KONATE, l'Ecole publique de Boulkassobougou, l'Ecole Jean Richard Sory DIAKITE, la maison de l'environnement, et le parc Botanique.

VERS UNE NOUVELLE PHYSIONOMIE DU RECOUVREMENT DES CRÉANCES

Bocar Sambaïda CISSE
Directeur du Cabinet LEX PARTNERS

Vers une nouvelle physionomie du recouvrement des créances

Introduction :

Dans le milieu des finances, l'activité de recouvrement des créances occupe une place de choix dans les objectifs généraux que se fixent les institutions financières.

Paradoxalement, toutes les institutions de finance souffrent de créances non recouvrées à des degrés différents, créant ainsi, un grand souci de provisionnement pour certaines ; et conduisant même à compromettre la continuité de l'activité pour d'autres.

Face aux impayés croissants, aux immobilisations qui explosent, aux procédures judiciaires interminables et coûteuses, le secteur des finances ne peut plus rester indifférent et doit incessamment recourir à d'autres techniques de recouvrement plus efficaces, au risque de voir ses capitaux se volatiliser au rythme d'un marché incertain et prédominé par le secteur informel.

Les auteurs de Bâle II et Bâle III ne sont pas restés en marge de cette nouvelle dynamique qui consiste à orienter les acteurs de la finance vers une technique de recouvrement des créances proactive privilégiant l'actif liquide. En fixant un ratio pour les IHE et en prévoyant des mesures telles que le passage en perte et profit d'une créance douteuse et litigieuse au bout de cinq ans ou encore la décote sur les hypothèques, les patrons de la finance ont voulu réaffirmé leur attachement à la sécurité des fonds propres des banques et à leur santé financière qui peut être affectée par la montée des immobilisations hors exploitation.

C'est dans ce contexte qu'il faut analyser notre système actuel de recouvrement des créances.

I – La réalisation des garanties et la dation en paiement, une pratique à reléguer au dernier plan:

Dans la plupart des institutions de finance, en cas de non-paiement d'une créance, c'est une simple lettre de mise en demeure qui est envoyée au débiteur, et si aucun résultat positif n'est obtenu, il est déclassé et le dossier remis à un Huissier ou à un Avocat pour réalisation des garanties s'il y en a. Cette pratique n'est pas mal en soi, sauf qu'elle est perçue comme un échec au sens professionnel du recouvrement des créances puisque l'objectif recherché n'est pas de s'adjuger un bien du débiteur, mais plutôt, l'amener à rembourser sa créance en espèce et à bonne date, puis ; continuer sa relation avec la banque.

De même une restructuration du crédit n'est pas une réussite sauf dans certains cas qui se justifient par une modification substantielle et objective intervenue dans l'activité du client et ayant des incidences sur le plan de remboursement convenu. C'est pourquoi dans les dispositifs de Bâle II et Bâle III, son utilisation a été strictement limitée et encadrée. Dans le pratique, il n'est pas rare de voir des clients dont les engagements ont été consolidés plusieurs fois, ouvrant ainsi une brèche que le client pourrait utiliser contre la banque pour soutien abusif. Il en est de même pour la dation en paiement utilisée par beaucoup de banques à titre de recouvrement des créances avec le risque de mévente ou de vente à perte et l'augmentation des immobilisations hors exploitation.

En somme, nous pouvons dire que les procédés décrits ci-haut entrent dans un cadre législatif et règlementaire du recouvrement des créances, mais ne traitent pas définitivement le problème du retour du capital prêté. Ils se traduisent par l'acquisition d'un bien (adjudication, dation) ou un report d'insolvabilité (restructuration injustifiée).
Une alternative existe.

II – Les techniques amiables et proactives, une pratique à privilégier :

La nouvelle dynamique du recouvrement des créances se veut proactive en ce sens que le débiteur est au centre de l'action et participe activement au remboursement de sa créance. C'est une stratégie qui prend naissance au jour où le client sollicite le crédit, d'où l'importance des Agents de crédit dans le processus du recouvrement.

Elle se résume en trois phases :

Phase de déblocage du concours : A ce niveau, il convient de rappeler que la plupart des institutions sont emportées par les objectifs commerciaux et la nécessité de vendre absolument, occultant ainsi plusieurs risques de nature à freiner le recouvrement ou même de favoriser l'apparition du risque de non remboursement. Avant le déblocage, l'Exploitant doit avoir un dossier complet renseignant sur la nature des activités du client, ses clients à lui-même, son domicile, ses fournisseurs, sa famille, ses contacts, l'objet du crédit, le plan d'utilisation du crédit, le rendement attendu, ses engagements et ses avoirs chez les autres etc…
Ces informations sont capitales pour prévenir et traiter tout impayé. Dans la pratique, souvent l'Exploitant n'a qu'un numéro de téléphone ou n'aucun élément.

Phase de la première échéance impayée : Dans le processus, la première échéance impayée ne vient pas surprendre le banquier, puisqu'avant sa date, l'Exploitant qui est en relation avec le client l'a déjà prévenu que l'échéance arrive bientôt et l'a invité à prendre des dispositions pour l'honorer. S'il ne l'honore pas à bonne date, c'est qu'il y a un problème auquel il faut s'attaquer et résoudre avant la deuxième échéance. La mobilisation est complète à ce niveau pour dissuader le client. Appels téléphoniques, visites de terrain, vérification de documents commerciaux sont autant d'actions qu'il faut mener de façon soutenue et récurrente pour montrer au client la détermination de l'institution. Ces actions à ce stade, permettent de catégoriser le client et le classer dans la segmentation des clients.

Phase de la persistance de l'impayé :

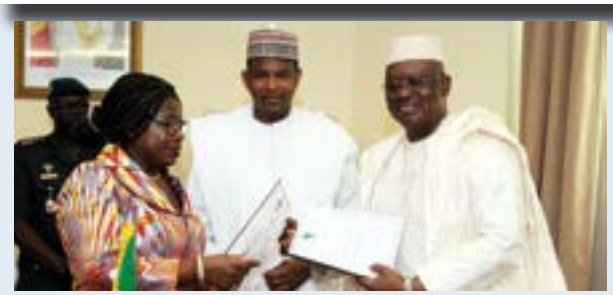
La segmentation permet de différencier les clients selon plusieurs critères (bonne foi, mauvaise foi, secteur d'activité, âge, sexe, statut matrimonial, antécédents, nature du crédit, raison de l'impayé). C'est cette catégorisation qui détermine le plan d'action de recouvrement à mettre en oeuvre. L'Agent de recouvrement, mini d'un dossier complet et d'un plan d'action, doit utiliser tous les canaux pour amener le client à régulariser ses impayés. Outre les actions de recouvrement communes, le plan d'action individualisé doit contenir les éléments permettant de maintenir la pression sur le client (exemple, intervention d'un collègue, d'un membre de famille du client, d'un fournisseur).

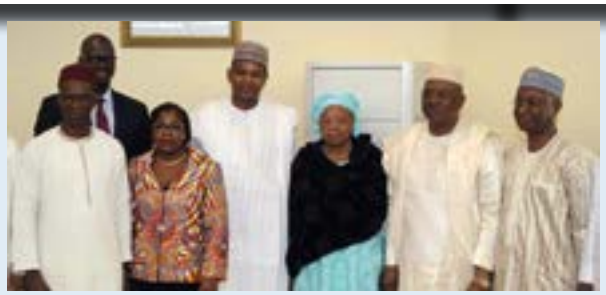
Bocar Sambaïda CISSE
Directeur du Cabinet LEX PARTNERS
Cabinet de recouvrement de créances
Et de renforcement des capacités

Prêt scolaire
Donnez des ailes à l'éducation de vos enfants
Du 1er Septembre au 31 Octobre 2019
La Banque Autrement
www.corisbank.ml
CORIS BANK INTERNATIONAL

Promo pub

CONVENTION DE LIGNE DE CREDIT ENTRE LA BANQUE AFRICAINE DE DEVELOPPEMENTET LA BANQUE DE DEVELOPPEMENT DU MALI- SA POUR 30.000.000 EUROS





La BAD et la BDM-SA ont procédé, ce jour 16 Août 2019 dernier, à la signature d'une convention de ligne de crédit portant sur un montant de trente millions (30.000.000) euros environ 20 Milliards de F CFA.

La cérémonie de signature était placée sous haute présidence de Son Excellence, Docteur Boubou CISSE, Premier Ministre, Ministre de l'Economie et des Finances.

Ce financement contribuera à réaliser les engagements de performance de la BDM-SA par le renforcement du développement durable et de la croissance économique par le levier du secteur bancaire.

L'enveloppe de financement est destinée aux secteurs clés de l'économie : l'Agriculture, de l'Industrie, l'énergie et le social avec un volet destiné aux femmes. Ce qui permet d'assurer une croissance inclusive et durable.

Grâce à des investissements productifs ciblés et un millier d'emplois provenant des projets éligibles seront créés.

L'enveloppe contribuera aussi à renforcer la croissance économique du pays et à résorber le chômage.

Classée Meilleure Banque sous- régionale de l'Afrique de l'Ouest en 2018 par le Magazine African Banker, en marge des cérémonies d'Assemblée Générale de la BAD à BUSAN, en Corée du Sud, cette enveloppe appuiera la BDM-SA à renforcer sa position de leader au plan national et régional.

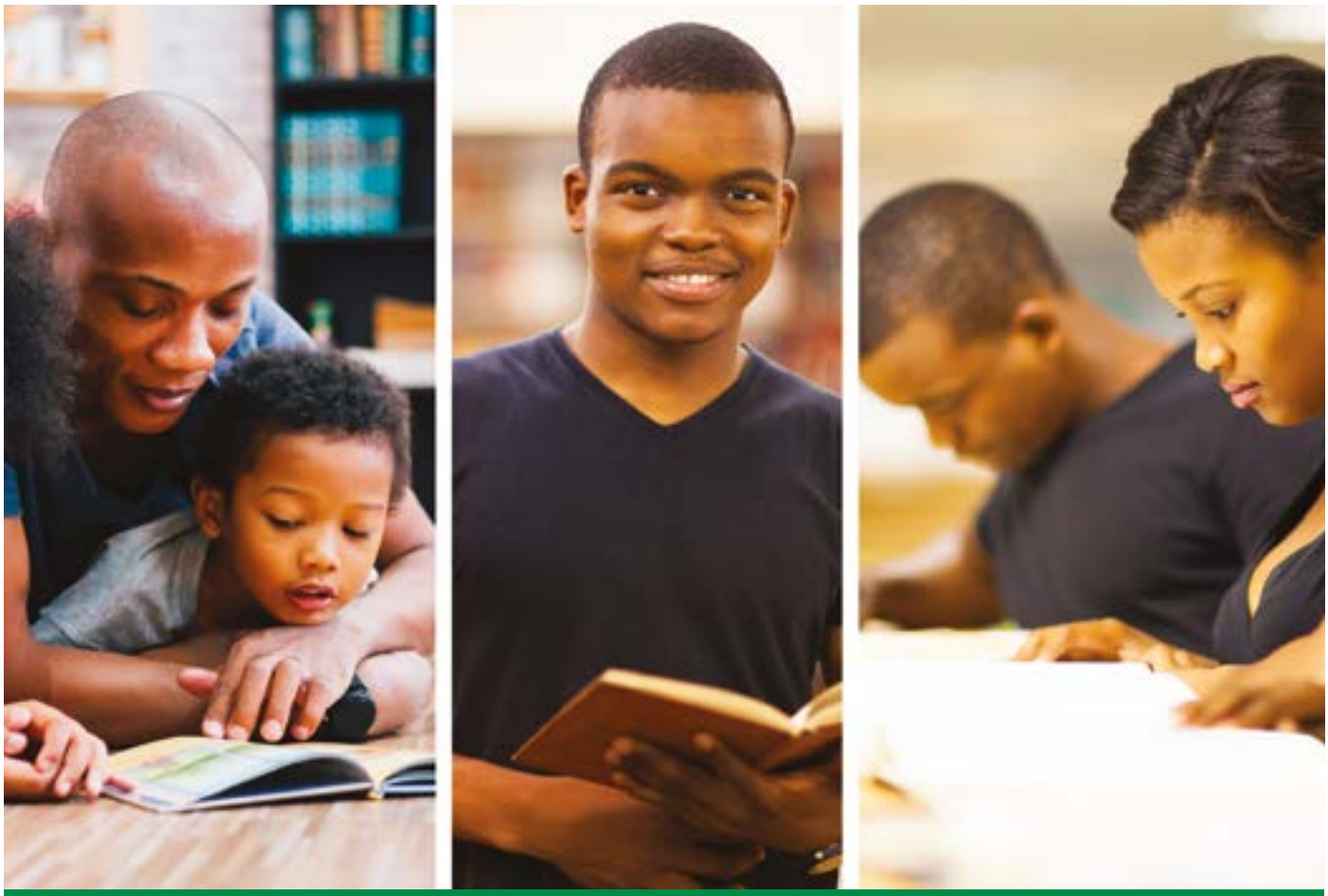
Premier groupe bancaire malien grâce à l'implantation de quatre (4) filiales à l'international (la BDU-Côte d'Ivoire, la BDU-Burkina Faso, la BDU-BISSAU, la BDM-France), la BDM-SA consolidera ses assises internes par la disponibilité de liquidités adéquates injectées dans la maison mère pour donner un coup d'accélérateur à ses activités.

Les ressources sont donc nécessaires pour améliorer les services clientèle. C'est pourquoi, pour mieux optimiser l'expérience de service à ses clients et renforcer ses acquis, la BDM-SA s'est fixée pour objectif de mobiliser des ressources adéquates afin d'apporter des solutions adaptées aux besoins de financement du secteur privé.

Cette enveloppe de financement contribue à l'atteinte des objectifs stratégiques. Elle constitue un élément clé de la mise en œuvre de son plan stratégique à moyen terme 2018-2020.

Cette convention signée aujourd'hui vient sceller définitivement un partenariat stratégique entre la BDM-SA et la BAD. Il faut rappeler que la BAD est un partenaire de référence dans le financement du développement du continent africain. La - BDM-SA s'inspirera de cette expérience, expertise et appui pour développer ses activités au plan national et international.

DIRECTION GENERALE DE LA BDM-SA



ZEN | EDUC

Assurons leur éducation en toute sécurité

Pour plus d'informations
RENDEZ-VOUS EN AGENCE

SAHAM Assurance
member of Sanlam group

BANK OF AFRICA
Groupe BMCE BANK

Promo pub

CAURIS WEB

GRACE A CAURIS WEB ACCEDEZ AUX FONCTIONNALITES SUIVANTES

- Localisation des sites de nos Guichets automatiques de Banque et terminaux de Paiement Electroniques
- Mise à disposition
- Mise en service d'une carte
- Recharge de carte prépayée Visa
- Consultation de solde
- Remplacement de la carte
- Activation/désactivation de la carte
- Statut de la carte
- Mini relevé
- Virement

TELECHARGEZ L'APPLICATION CAURIS WEB SUR PLAYSTORE

ANDROID APP ON Google play

VOS AMBITIONS N'ONT PAS DE LIMITE

BDM-SA